

Accélérons vos performances commerciales et marketing

Allez-vous atteindre les résultats espérés cette année ?
Votre organisation, vos actions commerciales et marketing sont-elles efficaces ?

✓ Notre métier est de dynamiser le développement commercial et marketing de votre organisation.
Nous vous accompagnons sur plusieurs domaines :

- **Votre stratégie Commerciale et Marketing** : votre ambition à court, moyen et long terme, votre plan commercial et marketing annuel.
- **Votre offre et sa proposition de valeur** : votre impact marché, vos contenus et leur pertinence, la valeur pour les clients.
- **Votre force de vente** : leurs performances, les tableaux de bord, les actions commerciales, les outils de vente, le suivi des programmes commerciaux et des projets détectés, votre réseau de vente et leurs résultats.
- **Vos actions marketing** : l'expérience client, les promotions, la génération de projets, l'image et la visibilité, la communication, les contenus, les actions digitales et notamment les réseaux sociaux et les événements.

✓ Nous vous proposons une approche méthodique et simple basée sur nos expériences et les meilleures pratiques du métier. Les livrables et outils sont fournis pour une mise en œuvre efficace et rapide. Nous proposons plusieurs modules de quelques heures à plusieurs jours :

1. **Bilan de votre stratégie commerciale** : Nous évaluerons votre plan, vos équipes, leurs performances et les outils utilisés.
2. **Plan et Actions marketing** : Nous analyserons votre plan annuel, son impact sur les ventes, les activités, les outils de vente, vos contenus, votre communication, le site web...
3. **Atelier management** : Nous travaillerons sur l'évaluation des activités commerciales et marketing en détail. Nous mènerons avec l'équipe dirigeante une réflexion et décision sur les axes d'amélioration avec un plan d'action.
4. Nous pouvons vous proposer également **un suivi et bilan des actions** suite à l'atelier management à 180 jours (complément de l'offre 3.).
5. **Mise en œuvre des solutions** : Nous pouvons également vous accompagner dans la mise en œuvre du nouveau plan de progression aussi bien au niveau commercial que marketing.
6. Suivant vos besoins nous organisons aussi des **formations** pour les commerciaux et l'équipe marketing.

Mon expertise :

Elle repose sur une double compétence de vente et marketing avec +25 ans d'expérience en commercial/marketing en ventes directes et indirectes chez Thomson, Nextiraone, Genesys et Alcatel-Lucent. J'ai exercé des fonctions de business development, de commercial, de marketing et de management aussi bien en France qu'à l'international.

Références clients :

Arrow, Nextiraone, KPN, ALE international, Masscom, AeBdm, 3Corp, Orange, Komsa, Bytes, Vexpress, NCS, Axede, La Financière Mansart, FdG, Eric M, BNI, Paoli Academy, HEC, Arts et Métiers, La Frégate...

Exemples de réalisations :

- **+22% d'augmentation du CA sur le parc installé clients (upsell)** grâce à un programme commercial (leads, promotion, formations dédiées, outils d'aide à la vente) répondant à une problématique de parc client attaqué par la concurrence.
- **+10% de ventes sur le segment Mid-Market (entreprises entre 100 et 500 salariés)** en lançant un programme dédié qui a mis en œuvre pour ce segment de marché une politique tarifaire adaptée, des outils d'aide à la vente, une formation spécifique et un concours de ventes pour les commerciaux spécialisés.
- **Génération** de projets qualifiés (leads) ayant pour objectif de conquérir de nouveaux clients dans de nouveaux secteurs.
- **Mise en place d'un programme d'actions marketing** spécifique pour les revendeurs pour accroître les ventes comme la promotion des ventes, kit de vente, événements, blog, club partenaires, newsletter, contenus, campagnes et services de conciergerie pour les partenaires.



Pascal Pellier

Consultant-Expert en Développement Commercial & Marketing

+ 33 (0)6 11 94 16 06

pascal.pellier1@gmail.com

- Spécialiste des ventes et du marketing opérationnel
- Consultant Partners & Alliance Development (PAD)
- Membre du CMIT- Membre de l'EuroCloud
- Consultant Certifié FFP (Fédération de la Formation Professionnelle)